

MATERIAŁ INFORMACYJNY EXPANSION PRO

EXPANSION PROGRAM

Kameralny program dla właścicieli firm, prezesów i osób zarządzających, które chcą rozwijać biznes świadomie, relacyjnie i skutecznie.

Dwa dni pracy, rozmów i strategicznego spojrzenia na rozwój firmy.

Dla tych, którzy chcą przestać liczyć wyłącznie na przypadek i zacząć budować ekspansję świadomie.

15-20 osób

kameralna grupa

2 dni

praca i rozmowy

6 edycji rocznie

regularna formuła

Expansion Program w skrócie

Szybki przegląd programu dla osób, które chcą w krótkim czasie zrozumieć sens udziału.

01 Dla kogo?

Właściciele firm, prezesi, zarządy i osoby realnie odpowiedzialne za rozwój.

02 Forma

Dwudniowy, kameralny program dla około 15-20 uczestników.

03 Cel

Lepsze zrozumienie rozwoju poprzez relacje, środowiska biznesowe i właściwe rozmowy.

04 Praca

Perspektywa strategiczna, warsztat, rozmowa z praktykami i praca nad własnym biznesem.

05 Różnica

To nie jest szkolenie, klasyczna konferencja ani przypadkowy networking.

06 Efekt

Więcej jasności, konkretne kierunki działania i wejście w jakościowe środowisko rozmowy.

Największa wartość programu powstaje z połączenia wiedzy, doświadczeń, rozmów i ludzi, którzy spotykają się w jednym miejscu.

Dlaczego powstał ten program?

Bo wiele firm ma potencjał, ale rozwój coraz częściej wymaga czegoś więcej niż przypadkowych kontaktów.

Są firmy, które przez pewien czas rozwijają się naturalnie. Pojawia się klient, ktoś kogoś poleci, trafia się dobra okazja. Na pewnym etapie to wystarcza. Ale przychodzi moment, w którym dalszy wzrost nie może opierać się wyłącznie na przypadku, doraźnym networkingu i aktywności handlowej.

01 **Kontakty są**

ale nie zawsze prowadzą do właściwych rozmów.

02 **Spotkania są**

ale po nich często zostaje tylko wizytówka i dobre wrażenie.

03 **Produkt jest dobry**

ale firma nie zawsze jest obecna tam, gdzie rodzą się decyzje.

04 **Potencjał jest**

ale bez relacji, zaufania i środowisk zostaje tylko potencjałem.

Expansion Program pomaga zobaczyć rozwój firmy przez pryzmat relacji, środowisk biznesowych i rozmów, które prowadzą do decyzji.

Czym jest Expansion Program?

Expansion Program to dwudniowy, kameralny program rozwojowo-biznesowy dla osób, które realnie wpływają na rozwój firm.

To praktyczne wejście w filozofię Expansion Mindset - nastawienie ekspansywne, które pomaga firmie przestać czekać na przypadek i zacząć świadomie budować relacje, obecność oraz kierunki rozwoju.

01 Nie jest

klasycznym szkoleniem, konferencją ani spotkaniem wizytówkowym.

02 Łączy

strategię, warsztat, rozmowę z praktykami, kolację i pracę nad własnym biznesem.

03 Opiera się na

relacjach, zaufaniu, środowiskach biznesowych, partnerstwach i świadomie prowadzonych rozmowach.

04 Daje

nową perspektywę, konkretne kierunki i dostęp do jakościowego środowiska ludzi decyzyjnych.

Dla kogo jest ten program?

Dla osób, które realnie odpowiadają za rozwój firmy i czują, że sama sprzedaż nie wystarcza.

Ten program jest dla Ciebie, jeśli

- czujesz, że firma ma większy potencjał niż tempo rozwoju
- chcesz wejść do lepszych środowisk biznesowych
- chcesz prowadzić rozmowy na poziomie właścicielskim i zarządczym
- szukasz partnerstw, rekomendacji i nowych kierunków
- masz dość przypadkowego networkingu bez dalszego ciągu
- chcesz wejść w rozmowy, które mogą zmienić sytuację firmy

To nie jest program dla każdego

Nie jest dla osób szukających szybkiej sztuczki sprzedażowej, gotowego skryptu rozmowy ani miejsca do rozdawania wizytówek. To program dla ludzi, którzy chcą lepiej zrozumieć swój biznes, ograniczenia, potencjał i sposób funkcjonowania w środowiskach biznesowych.

Jeżeli ktoś chce jedynie sprzedać coś uczestnikom, to nie jest właściwe miejsce. Jeżeli chce świadomie budować obecność biznesową, relacje i zaufanie - wtedy program może być mocnym punktem zwrotnym.

Nie chodzi o ilość kontaktów. Chodzi o jakość środowiska.

Expansion Program celowo nie jest wydarzeniem dla setek osób. Mała grupa pozwala zachować jakość rozmów, wzajemną uważność i możliwość realnego poznania ludzi.

01 Jakość rozmów

mała grupa pozwala naprawdę poznać ludzi.

02 Uważność

każdy uczestnik ma przestrzeń do wejścia w rozmowę.

03 Perspektywa

w jednym miejscu spotyka się wiele doświadczeń i punktów widzenia.

04 Środowisko

wartością nie jest liczba wizytówek, ale jakość ludzi i kontekstu.

Jedna właściwa rozmowa może zmienić więcej niż kolejna kampania.

W wielu firmach jeden dobrze ustawiony kontakt, jedna dobra rekomendacja albo jedna rozmowa z właściwym decydentem może być warta znacznie więcej niż koszt udziału. Nie dlatego, że każda rozmowa od razu kończy się kontraktem. Tak biznes nie działa. Ale dlatego, że rozwój często przyspiesza, gdy pojawia się dostęp do właściwych ludzi i środowisk.

Jak wygląda program?

Program trwa 2 dni i łączy perspektywę strategiczną, pracę warsztatową, rozmowę z praktykami, kolację i pracę nad własnym biznesem.

01 Dzień 1

Perspektywa, strategia i relacje. Różnica między aktywnością a ekspansją, networkingiem a budowaniem relacji, sprzedażą a rozmową strategiczną.

02 Rozmowa z Praktykami Rozwoju

Moderowana rozmowa z osobami, które prowadzą firmy, rozwijają organizacje, podejmują decyzje i są otwarte na ciągły rozwój.

03 Uroczysta kolacja

Naturalna kontynuacja rozmów w mniej formalnej atmosferze. Kolacji towarzyszy elegancka degustacja oraz alternatywa bezalkoholowa.

04 Dzień 2

Warsztat i konkretne kierunki działania. Praca nad własnym biznesem, wyzwaniem, relacjami, środowiskami i kolejnymi krokami.

Program ma kończyć się ruchem. Nie tylko refleksją.

Jakie obszary przepracujemy?

Pracujemy nad tym, co w firmach często jest wyczuwalne, ale nienazwane.

01 Aktualna sytuacja firmy

co działa, co nie działa i które elementy rozwoju są zbyt przypadkowe.

02 Relacje i środowiska

kto firmę zna, kto jej ufa i gdzie pojawiają się rozmowy o realnej wartości.

03 Rozmowy biznesowe

jak nie wchodzić za szybko w sprzedaż i lepiej ustawiać kontekst rozmowy.

04 Partnerstwa i rekomendacje

jak widzieć wartość relacji, które nie muszą od razu kończyć się transakcją.

05 Świadomy system wzrostu

czy firma ma rytm rozmów, wraca do kontaktów i buduje zaufanie konsekwentnie.

06 Konkretny następny krok

co uczestnik może zrobić po powrocie do firmy.

Co realnie zyskujesz?

01 Nowa perspektywa
na rozwój firmy i własne decyzje.

02 Jakościowe środowisko
ludzi, którzy mierzą się z podobnymi
wyzwaniami.

03 Rozmowy z praktykami
w kameralnym formacie, trudnym do
osiągnięcia na dużych wydarzeniach.

04 Lepsze rozumienie ograniczeń
tego, co dziś może blokować wzrost firmy.

05 Konkretny kierunki
działania po programie, a nie tylko inspiracja.

06 Relacje na dłużej
które mogą trwać dłużej niż samo
wydarzenie.

Co dzieje się po programie?

Po programie wybrani uczestnicy mogą zostać zaproszeni do kolejnych spotkań biznesowych organizowanych przez Expansion Pro. Nie będą to przypadkowe spotkania networkingowe. Ich celem będzie dalsze rozwijanie relacji, rozmów i synergii.

Prowadzący i formuła udziału

Program prowadzi Mariusz Lang

Praktyk ekspansji biznesowej, relacji strategicznych i rozwoju firm. Autor książek biznesowych i twórca podejścia Expansion Mindset. Od lat pracuje z właścicielami firm, zarządami i środowiskami biznesowymi, wspierając rozwój firm w Polsce i za granicą. Jego przewagą jest działanie w środowiskach, łączenie ludzi, otwieranie rozmów i pokazywanie firmom, że ekspansja może być procesem bardziej świadomym, relacyjnym i skutecznym.

01 15-20 uczestników

kameralna grupa dla jakości rozmów.

02 2 dni

strategia, rozmowy, kolacja i warsztat.

03 6 razy w roku

cykliczna formuła programu.

04 Selekcja jakości

nie zależy nam na przypadkowej frekwencji.

Inwestycja

Dwa pakiety udziału - podstawowy oraz rozszerzony o indywidualną pracę w formule Expansion Start.

Expansion Program

4500 zł netto / osoba

Pakiet obejmuje pełny udział w dwudniowym programie, Rozmowę z Praktykami Rozwoju, uroczystą kolacją, degustacją prowadzoną przez eksperta, hotel, wyżywienie, przerwy kawowe, część warsztatową, materiały programowe oraz udział w kameralnym środowisku 15-20 uczestników.

Expansion Program + Expansion Start

5900 zł netto / osoba

Pakiet obejmuje wszystko z Expansion Program oraz dodatkowo 1 dzień pracy w formule Expansion Start w firmie uczestnika. To praktyczne wejście w sytuację firmy, jej potencjał, ograniczenia, relacje, środowiska oraz działania, które mogą uruchomić dalszy rozwój.

Wartość udziału

Cena obejmuje nie tylko udział w programie. Obejmuje wejście do jakościowego środowiska, dwa dni pracy, rozmowy z praktykami, kolację, hotel, część warsztatową i możliwość dalszego rozwoju relacji.

Opcja pogłębiona

Pakiet rozszerzony dostępny jest wyłącznie dla pierwszych 5 firm. Różnica względem pakietu podstawowego wynosi 1400 zł netto, a daje dodatkowy dzień pracy nad firmą.

Najważniejsza obietnica programu

Expansion Program nie obiecuje cudów. Nie obiecuje, że po dwóch dniach firma nagle podwoi sprzedaż. Nie obiecuje magicznego dostępu do wszystkich decydentów.

Ten program obiecuje coś bardziej uczciwego i wartościowego: pomaga spojrzeć na rozwój firmy z innej perspektywy, zobaczyć ograniczenia, wejść w wartościowe rozmowy i uchwycić konkretne kierunki działania po programie.

Prawdziwa ekspansja nie zaczyna się od oferty. Zaczyna się od właściwej rozmowy.

Jeśli chcesz sprawdzić, czy Expansion Program jest właściwym miejscem dla Ciebie, napisz kilka zdań o swojej firmie i sytuacji rozwojowej. Sprawdzimy, czy program odpowiada na Twój aktualny etap rozwoju i czy będzie dobrą przestrzenią do rozmowy, pracy oraz budowania nowych kierunków.

Zgłoś chęć udziału lub porozmawiajmy o programie

www.expansionpro.pl | +48 606 265 821 | Katowice, ul. Uniwersytecka 13

Expansion Pro - rozwój przez relacje, środowiska biznesowe i właściwe rozmowy.